

Cabinet d'audit spécialisé TRANSACTION SERVICES pour PME et ETI



Forte de plus de **150 opérations réalisées**.

l'équipe composée de dix professionnels **aguerris en due diligence pour les PME et ETI**

offre des conseils opérationnels et pragmatiques pour des prises de décisions rapides et éclairées.

IDDEA, la conviction que pour être en face d'entrepreneurs et comprendre leur business, il n'y a rien de plus pertinents que des entrepreneurs.



Groupe Promotion Immobilière

Laurent Ponsot-Directeur Général

Vendor Assistance

« Des gens de confiance qui
m'assistent depuis plusieurs années.
Toujours pertinents et d'un grand soutien »



Gestion financière

Malcom Vincent -Directeur Général

Conseil exclusif pour les due
diligences comptables et financières.

« Précis, simples et efficaces... »



Fonds d'investissement

Rudy Secco - Président et actionnaire

Due diligence Buy Side

« Un conseil historique
du groupe, toujours pragmatique
et proche des réalités
opérationnelles des entrepreneurs »



Media économique

JC Tortora - Président

Restructuring

« Un éclairage
pertinent et fiable...
Une vraie aide à la décision »



IDDEA-ADVISORY.COM

IDDEA ADVISORY

Notre entreprise, éclairer la vôtre.



FICHE D'IDENTITÉ

10 place alphonse jourdain - 31000 Toulouse

Téléphone: 00 33 5 61 00 14 01

Web: www.iddea-advisory.com - E-mail: vbroquere@iddea-advisory.com

Date de création: 2009

ÉQUIPE

ÉQUIPE

PERSONNE À CONTACTER

Manuel Rotszyld, mrotszyld@iddea-advisory.com
Olivier Scheffel, oscheffel@iddea-advisory.com
Jean Boher, jboher@iddea-advisory.com
Cécile Casanovas, ccasanovas@iddea-advisory.com
Remi Laberrene, rlaberrenne@iddea-advisory.com
Othmane Chabani, ochabani@iddea-advisory.com
Oliver Beckrich, obeckrich@iddea-advisory.com
Valérian Broquere, vbroquere@iddea-advisory.com
Emilie Brunel, ebrunel@iddea-advisory.com
Aymeric Auriol, aauriol@iddea-advisory.com
Annick Thiam, athiam@iddea-advisory.com

vbroquere@iddea-advisory.com

OFFRE DE SERVICES

Le cabinet IDDEA ADVISORY propose une offre complète de services pour les missions de due diligence sur le marché des small et middle caps.

Une équipe d'une dizaine de professionnels spécialisés et un réseau de partenaires permettent de couvrir tous les volets de ce type de prestation :

- > Comptable
- > Financier
- > Fiscal
- > Juridique
- > Social
- > RH
- > I&T
- > Organisationnel
- > Marché

Nous intervenons en tant que conseil pour les investisseurs dans le cadre de leur projet :

- > Réflexion stratégique sur le bien fondé de l'opération et validation de la thèse d'investissement
- > Assistance en amont dans le cadre des premières négociations (Analyses des informations publiées, Data Room, VDD...)
- > Mission de Due Diligence
- > Assistance dans le cadre du closing pour une fluidité du processus (GAP, pactes d'actionnaires, gouvernance)
- > Mission post deal - Clause de révisions de prix / Audit Flash / Update de points

Nous pouvons également vous assister dans le cadre de cession totale ou partielle

- > Mission de Vendor Due Diligence
- > Mission de Vendor Assistance
- > Missions d'assistance au processus de cession (Data Room, préparations d'informations comptables et financières diverses...)

POSITIONNEMENT

Après 10 ans d'existence et plus de 150 opérations réalisées, nous proposons une idée nouvelle de l'offre de conseil pour les small et middle caps.

Pour nous, la spécialisation reste la clé, notamment pour les missions de Due Diligence. Nous avons la conviction que seuls des entrepreneurs et des profils ayant connu le monde du conseil et de l'entreprise peuvent répondre aux vrais besoins des PME/ETI.

Notre ambition : comprendre rapidement un environnement complexe et fiabiliser les informations pour éclairer de manière pertinente et pragmatique les prises de décisions de nos clients.

Comment ? Les associés d>IDDEA ADVISORY sont investis sur toutes les missions vendues et s'imposent une vraie culture de résultat. Expérimentés ils ont tous complété leur expérience en cabinets d'audit internationaux par des expériences d'entrepreneurs ou à des postes de responsabilités dans de grands groupes.

Fort de ces parcours, les missions sont réalisées avec des approches business et pragmatiques pour faire intervenir les consultants les plus pertinents au bon moment.