

MARDI 16 OCTOBRE 2012 À NANCY

Christian Rabeau, Directeur de la Gestion AXA Investment Managers Paris et **Martin Deffontaines**, Directeur de la Communication Financière de Total ont rencontré de nombreux investisseurs individuels qu'ils remercient d'avoir participé à la réunion. En voici le compte-rendu.



réinventons / notre métier

AXA est la première marque mondiale d'assurance*

Leader mondial de l'assurance et de la gestion d'actifs, AXA est allé à la rencontre de ses actionnaires le 16 octobre 2012 à Nancy. Christian Rabeau, Directeur de la Gestion d'AXA Investment Managers Paris, a commenté l'actualité des marchés financiers, et fait le point sur les activités, les résultats et les perspectives du Groupe en mettant l'accent sur le nouveau plan stratégique Ambition AXA.

Présents dans **57 pays** les **163 000 collaborateurs** d'AXA s'engagent aux côtés de **101 millions de clients**. Nos expertises s'expriment à travers une offre de produits et de services adaptés à chaque client dans trois grands domaines d'activité : l'assurance dommages, l'assurance vie et la gestion d'actifs. La complémentarité de nos lignes de métiers et l'équilibre de la répartition géographique de nos activités font d'AXA l'un des assureurs les mieux diversifiés au monde. Nous plaçons le client au cœur de nos préoccupations en les protégeant sur le long terme, en protégeant leurs familles, en protégeant leurs biens contre les risques, et en gérant leur épargne et leurs actifs. Nous avons la responsabilité d'utiliser nos compétences, nos moyens et nos expertises en matière de gestion des risques pour contribuer à créer une société solide et sûre. Être une entreprise responsable, c'est écouter les attentes de nos clients, gérer nos risques de manière professionnelle, traiter nos partenaires de manière équitable et créer un cadre de travail fondé sur la confiance, la diversité et des valeurs solides.

A horizon 2015 AXA s'est fixé des objectifs clairs : être plus sélectifs sur les marchés matures et continuer de développer des offres adaptées à ses clients, accélérer la croissance rentable sur les marchés émergents, et renforcer son efficacité et son expertise.

1,5 million de clients font confiance à AXA dans la région nord-est. Un réseau de vente très diversifié qui gère 3,5 millions de contrats.

Devenez membre du **Cercle des actionnaires AXA** et bénéficiez d'une information régulière et d'avantages exclusifs.

* Pour la quatrième année consécutive d'après le classement Interbrand 2012

Relations actionnaires individuels

N° Vert 0 800 43 48 43
APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE

E-mail : actionnaires.web@axa.com
www.axa.com



Lors de cette rencontre avec les actionnaires, Martin Deffontaines, directeur de la Communication financière de Total, a présenté les perspectives et objectifs de Total pour les années à venir. Il a souligné la capacité de Total à générer une croissance rentable et rappelé la priorité donnée à la création de valeur pour ses actionnaires et l'ensemble de ses parties prenantes.

Perspectives, 3 messages clés :

- **Une croissance rentable à court et moyen terme** : sur la période 2011-15, Total annonce une croissance de production de 3 % par an en moyenne, alimentée en totalité par des projets déjà en production ou en phase de développement. A l'horizon 2017, s'appuyant sur un portefeuille de projets de grande qualité, Total prévoit un potentiel de production d'environ 3 Mbep/j. Ces projets, dont la production démarrera d'ici 2017, offrent des niveaux de rentabilité très compétitifs et renforcent la position de leader du Groupe en offshore profond et sur le marché du GNL.
- **La nouvelle dynamique en action** : le programme d'exploration audacieux de Total se concentre sur les prospects à forts enjeux et le potentiel de découvertes de gisements majeurs s'accroît grâce aux acquisitions récentes de domaines miniers prometteurs. La restructuration en cours du Raffinage-Chimie devrait dégager des synergies et des gains d'efficacité. Total confirme également l'importance de la gestion dynamique de son portefeuille d'actifs dans sa stratégie.
- **Créer de la valeur pour les actionnaires** : le cash flow disponible en 2012-14 va bénéficier de l'apport des démarrages des projets de croissance, de la restructuration dans l'aval et du programme de cessions. La croissance du cash flow disponible devrait s'accélérer sur la période 2015-17.

Total a annoncé fin juillet une augmentation de 3,5 % de son acompte sur dividende. Cette hausse témoigne de la confiance du management dans les perspectives et la stratégie du Groupe.

Relations actionnaires individuels

N° Vert 0 800 039 039
APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE

www.total.com - Rubrique Actionnaires individuels